



多向幾間公司詢問價錢，節省汽車保險費

安省的汽車保險透過保險經紀 (broker)、代理 (agent) 或直接保險公司 (direct writer) 出售。

- 保險經紀出售超過一間公司的保險，並能向你提供他們所代表的各保險公司的報價。
- 保險代理只會出售一間公司的保險。
- 直接保險公司不用代理經銷，而是透過電話中心 (call centre) 直接向消費者出售保險。

請記住：雖然安省各地的基本汽車保險計劃都是相同的，但保費將視乎每間保險公司在市場上的賠償記錄而各有不同。你要找出基於其過去記錄能向你提供較低保費的公司。保險業是競爭激烈的行業，保險商不時會調整保費。要確實取得最好的價錢，唯一的方法就是向其他保險商查詢同一個保險範圍的收費。以下是一些向多間公司索取報價的秘訣。

1. **知道你所需要的保險範圍。**你在安省至少必須購買二十萬元第三者責任保險。不過視乎你對風險的安心程度而定，你可以考慮將責任保險提升到二百萬元。請和你的經紀、代理或直接保險公司接洽，尋求他們的意見。同樣，假如你的汽車價值低於二千元，你可以考慮不選購額外的碰撞保險 (collision coverage) 或全面損傷保險 (comprehensive damage coverage)。
2. **考慮購買有更高墊底費 (deductibles) 的保險計劃。**許多消費者都繼續使用三百元或以下的標準墊底費保險。安省政府規定保險公司為直接賠償財物損毀 (direct compensation property damage) 及全面保險提供三百元的墊底費及為碰撞保險提供五百元的墊底費。你可以要求使用更高的墊底費。將墊底費提高至七百五十元或一千元，可以減低你所支付的保費。不過萬一遇到意外時，你必須有能力支付這個墊底費才可以。
3. **查詢各種折扣。**許多保險商都對為多部汽車購買同一保險的投保人提供折扣。許多公司也向耆英或家中有多位駕駛者的家庭提供折扣。大多數保險商也會為同時向他們購買房屋與汽車保險的人士提供折扣。你也應該向目前所用的保險公司查詢是否有酬謝長期客戶的折扣。
4. **考慮參加防衛駕駛課程。**有些保險商會向學習了這類課程的新駕駛者提供折扣。
5. **確認你對汽車的用途。**你是否仍在駕車上班，或只作消閑用途？視乎你的汽車用途和行車距離而定，保險公司會向你收取不同的保費。
6. **最後，不要投保未夠一年就中途更換保險公司。**等到保險要續期時才更換保險公司，以免因中途取消保險而被罰款。

欲需進一步資料，請到以下網站查閱：www.autoinsurance.gov.on.ca